



# REACH-processen kræver tid og omhu

November  
2017

**REACH-registrering er en proces, der kræver omhu og et godt forarbejde. Det kan give konflikter, når der samtidig vinker en deadline forude. Den REACH-ansvarlige hos Brenntag Nordic A/S fortæller om, hvad man skal være opmærksom på.**

DEADLINE  
31. MAJ  
2018



Marianne Lyngsaae, kemiingeniør og REACH-ansvarlig hos Brenntag Nordic.

"Man bliver nødt til at prioritere arbejdet for at komme helt i mål med REACH," siger Marianne Lyngsaae, kemiingeniør og REACH-ansvarlig hos Brenntag Nordic. "Det er en kompleks proces, hvor man skal være omhyggelig fra starten og forberedt på overraskelser undervejs."

Brenntag Nordic dækker Danmark, Norge, Sverige og Finland. Koncernen er en af verdens største distributører af kemikalier og er omfattet af REACH som både importør, distributør og downstream-bruger.

Derfor kan virksomhedens REACH-ansvarlige give gode råd til de virksomheder, der er berørt af den næste deadline den 31. maj 2018, som omfatter import af stoffer ned til 1 ton.

## Registrering sammen med andre - eller næsten alene

Et af principperne bag REACH er, at man er forpligtet til at gå sammen med andre. Man bliver ud fra det specifikke stof placeret i en gruppe med andre virksomheder, der skal registrere samme stof. Ud fra den gruppe kan man danne konsortier, hvor man deles om udgifter til dokumentation. Brenntag Nordic har prøvet flere forskellige scenarier.

"Vi har været med til at registrere stoffer i samarbejde med andre på flere måder," siger Marianne Lyngsaae.

"Er vi kommet tidligt ind i processen har vi været meget aktive i konsortiet og samarbejdet med de øvrige virksomheder om at udarbejde et dossier under REACH. Er vi kommet senere ind i processen, og stoffet allerede er registreret, har vi købt et Letter of Access, der giver os adgang til den eksisterende registrering."

Ifølge den REACH-ansvarlige gør det derfor en forskel, hvornår man kommer ind i processen med registrering. Men hvad sker der, hvis man er helt alene om et stof?

Marianne Lyngsaae: "Det har vi - næsten - også prøvet. Vi er næsten alene om et stof, hvor vi har løftet en væsentlig udgiftsside med analyser og så videre. Det er dyrere end at gå flere sammen, men det er det måske alligevel ikke i sidste ende, for efter registreringen har flere meldt sig som medregistranter. Så det, der starter med, at man er alene eller næsten alene, kan ændre sig."

## Husk at tjekke laboratorieaftaler

Selv om de hos Brenntag Nordic som stor koncern har styr på processen, forventer den REACH-ansvarlige alligevel, at mange vil få travlt op til næste deadline den 31. maj 2018, hvor mængder ned til 1 ton bliver omfattet. I den forbindelse gælder det om, at man som virksomhed får sine aftaler på plads.

"Jeg anbefaler, at man i god tid får lavet en aftale med blandt andet et analyselaboratorium, for netop laboratorierne kan gå hen at blive flaskehalse i processen," siger Marianne Lyngsaae og kommer i den sammenhæng med et nyttigt staldtip:

"Hvis man i en analyse finder urenheder i et givet stof, kan REACH-reglerne stille krav om, at man skal analysere de urenheder nærmere. Det er vigtigt, at den detalje er



# REACH-processen kræver tid og omhu

**November  
2017**

med i aftalen. Hvis laboratorier blot opgør urenhederne uden at identificere og kvantificere de, som er relevante, kan det blive dyrt, hvis de efterfølgende skal analysere urenhederne. Nogle af dem har ikke fået den detalje helt med i arbejdsbeskrivelsen.”

Marianne Lyngsaae understreger igen tidsfaktoren. Alle trin i registreringsprocessen tager tid - og ofte mere tid, end man skulle tro.

## **Der kan komme andre bump på vejen**

Endelig er der de uforudsete ting, der kan ske undervejs i processen og derfor kan give nogle bump på vejen.

”Vi har et nyligt eksempel, hvor en lead registrant har publiceret en ny version af deres ‘Substance Identity Profile’ i april 2017,” siger Marianna Lyngsaae. ”Det var efter, at vi havde gennemført vores stofidentitetstest med udgangspunkt i den tidligere version og købt Letter of Access, men før vi nåede enden af pipeline for vores egen REACH-registrering.”

Ændringerne betød, at Brenntag måtte i gang med supplerende test. Derudover viste det sig, at lead registranten opdaterede sit dossier i februar 2017 på anmodning fra ECHA, det vil sige før Brenntag købte sit Letter of Access: ”Det havde været godt, hvis lead registranten havde informeret os bedre om ændringerne,” fastslår Marianne Lyngsaae og understreger igen vigtigheden af at være omhyggelig.

”Hos Brenntag har vi som stor koncern sat vores processer på skinner, og arbejdet skrider fremad, men ud fra vores erfaringer vil jeg anbefale mindre virksomheder at prioritere arbejdet højt, da det er en langvarig proces. Ser vi på et typisk flow fra start til slut, kan det godt tage op imod et halvt år.”

**DEADLINE  
31. MAJ  
2018**

