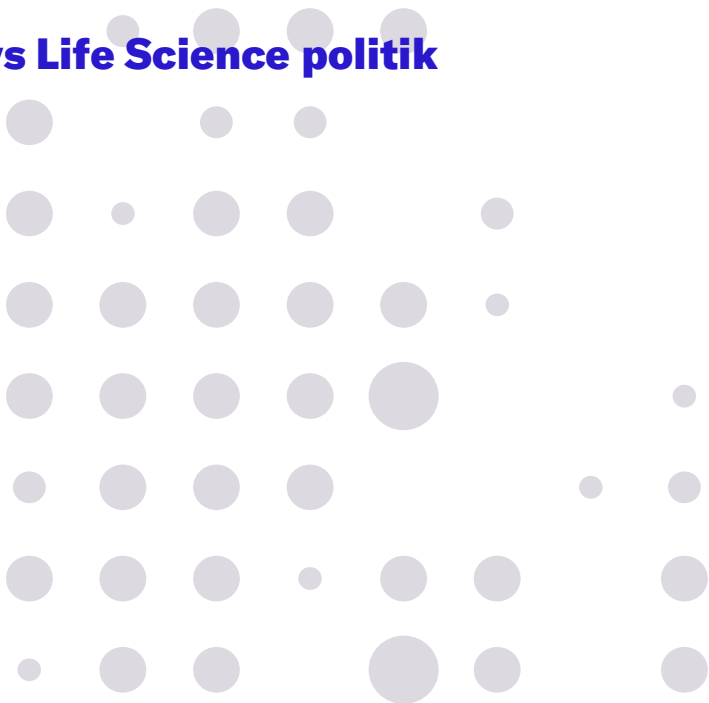


# Verdens bedste Life Science nation

**Dansk Erhvervs Life Science politik**



# Indhold

Forord.....	3
Forskning og uddannelse.....	5
Klinisk forskning.....	8
Iværksætter.....	10
Sundhedsdata.....	12
Hjemmemarked .....	14
Internationalt.....	17

# Forord

Den danske life science branche er i topform. Virksomhederne – der udvikler og markedsfører lægemidler, medicinsk udstyr og farmaceutisk biomedicin – hjælper hver dag patienter verden over med at leve bedre og længere med eksempelvis kroniske sygdomme. Det skal vi være stolte af.

Life science branchen står i dag for over 20 pct. af den samlede danske vareeksport<sup>1</sup>, hvilket gør life science til Danmarks største gruppe af eksportprodukter. Denne vækst har været stigende siden midten af 1990'erne. Det er fantastisk, og samtidig er det helt afgørende, at life science branchen sikres verdens bedste rammevilkår, så vi også i fremtiden kan nyde godt af det rundhåndede bidrag til samfundsøkonomien. Det hele starter med rammevilkår og ender med innovative produkter, der hjælper patienter i hele verden og samtidig sikrer vækst og beskæftigelse i Danmark.

Potentialet er meget stort. Fremskriver man branchens vækst, kan vi i 2030 opnå en eksport på op til 345 mia. kr. om året<sup>2</sup>, ligesom vi kan øge de udenlandske investeringer markant. Det er med andre ord helt afgørende, at vi udnytter det store momentum. Der er heldigvis allerede gjort meget fra politisk hold med en vækstplan for life science, en ambitiøs life science strategi, genstartspakker og FoU-fradrag. Men det er fortsat vigtigt, at vi hele tiden har blikket stift rettet mod at fremtidssikre branchens rammevilkår.

Dansk Erhverv har den ambition, at Danmark skal være verdens bedste life science nation. Derfor rummer Dansk Erhvervs life science politik en lang række politiske forslag, der alle har det til fælles, at de vil give vores virksomheder et markant rygstød. Det er der brug for, idet den internationale konkurrence er hård, og mange andre lande har indført tiltag for at styrke deres egne økosystemer for life science og samtidig tiltrække udenlandske investeringer.

---


<sup>1</sup> *Life science - industriens økonomiske fodaftryk*. Erhvervsministeriet 2021

<sup>2</sup> *Stort vækstpotentiale i life science-industrien*. Dansk Erhverv 2021

Life science branchen har vist, at med et stærkt offentlig-privat samarbejde, kan man løse vigtige sundhedsudfordringer, sikre vækst, og samtidig frigøre vigtige ressourcer i sundheds-væsnen og samfundet ved arbejdskraftbesparende behandlingstilbud.

Danmark er allerede en life science nation, og vi lever allerede af sundhed. Tallene taler deres eget tydelige sprog. Men hvis vi skal realisere life science branchens vækstpotentiale, kræver det politisk handlekraft og fremsynethed. For en stærk life science branche med gode og robuste rammevilkår vil være en markant investering i fremtidens vækst i Danmark – en vækst, der er forudsætningen for den fortsatte opretholdelse af vores velfærdssystem.

God læselyst!

A rectangular box containing a handwritten signature in black ink. The signature reads "Brian Mikkelsen" in a cursive script.

Brian Mikkelsen  
Adm. direktør

# Forskning og uddannelse

---

## Anbefaling 1

Mere excellent forskning på universiteterne og i virksomhederne

## Anbefaling 2

Forøgelse og opkvalificering af arbejdsstyrken, så den svarer til branchens fremtidige efterspørgsel

---

## Offentlige forskningsbevillinger

Forskning skal tilbage på den politiske dagsorden. I 00'erne satte den daværende regering en ambitiøs videns dagsorden og loftede bl.a. de offentlige forskningsbevillinger fra et niveau på ca. 0,7 pct. af BNP til 1,0 pct. af BNP, som blev nået i 2010.

Der har ikke siden været egentlige visioner på forskningsområdet, og målet om at bruge 1 pct. af BNP på forskning er blevet et loft frem for et gulv, således at fx ekstra hjemtagning af midler fra EU betyder tilsvarende besparelser på det statslige budget. Dertil kommer, at universiteternes huslejer regnes med i målsætningen, hvilket ikke kan betegnes som forskning.

## Stærke og internationalt anerkendte forskningsmiljøer

Det er vigtigt, at vi understøtter de excellente forskningsmiljøer, vi har på de danske universiteter. Stærke og internationalt anerkendte forsknings- og udviklingsmiljøer tiltrækker internationale topforskere og styrker samarbejdet med internationalt anerkendte universiteter og virksomheder. Excellente forsknings- og udviklingsmiljøer tiltrækker også eksterne forskningsmidler på nationalt og internationalt plan. Dette er en af de afgørende faktorer i relation til at tiltrække flere internationale forskningsintensive virksomheder, fordi man får skabt et "videnshub", hvor virksomhederne har adgang til konkret forskningssamarbejde og adgang til samarbejde med danske virksomheder.

Det er et problem, at danske universiteter har nået en kapacitetsgrænse, hvor de har vanskeligt ved at samarbejde med private virksomheder og fonde af den grund, at de ikke har basismidler til at dække det overhead, der er i forbindelse med samarbejdet eller modtagelsen af en fondsdonation.

## Tiltrækning af udenlandsk arbejdskraft

Life science virksomheder har et stort behov for at tiltrække flere talenter - også udenlandske talenter og forskere. I dag oplever 28 pct. af Dansk Erhvervs life science medlemmer en så stor mangel på arbejdskraft, at det er produktionsbegrænsende. De danske universiteter uddanner p.t. ikke nok forskere - derfor er udenlandsk arbejdskraft nødvendig. Der er imidlertid en række udfordringer forbundet med denne tiltrækning af udenlandsk arbejdskraft, herunder krav om udbetaling af løn til en dansk bankkonto, ligesom det er en udfordring, at virksomhederne kan miste adgang til fast-track ordningen, hvis de uforvarende overtræder reglerne. Det er uhensigtsmæssigt, at vi har mange tunge regler, der gør en smidig tiltrækning vanskelig.

Dansk Erhverv mener:

- At der skal laves en pulje til universiteterne, som skal sikre 50 øre pr. krone, som universiteterne får som nye eksterne bevillinger fra EU, private virksomheder eller fonde ud over niveauet fra 2019.
- At der skal laves et nyt mål for dansk forskning. I dag bruger det offentlige og det private tilsammen tre pct. af BNP på forskning. Nyt mål skal være fire pct. af BNP.
- At basisforskningsmidlerne til life science uddannelser skal øges, ikke kun til universiteterne, men også til professionsuddannelserne mv., som bedriver forskning.
- At det fremtidige behov for arbejdskraft indenfor life science branchen hurtigst muligt skal afdækkes på professions- og uddannelsesniveau med henblik på en hurtigst mulig opnormering på de relevante uddannelser.
- At der i forlængelse heraf skal oprettes 1.000 nye studiepladser om året på universiteternes kandidat (lægevidenskab og farmaceutuddannelser) og erhvervskandidatuddannelser (sygeplejersker) til internationale studerende med særlig høj tilknytning til det danske arbejdsmarked i en ny afgrænset særordning med krav om økonomisk overskud.
- At udenlandske medarbejdere på lige fod med danske ansatte skal kunne tilbydes lønpakker, der er sammensat efter den enkeltes behov inden for rammerne af løbsordningen uden krav om, at lønnen kun kan udbetales i likvider og kun til en dansk bankkonto.

- At der fortsat er et behov for kortere sagsbehandlingstid hos myndighederne, når medarbejdere fra 3. lande søger om arbejds- og opholdstilladelser.
- At fast-track ordningen skal gøres tilgængelig for virksomheder med ned til 5 ansatte.
- At FoU-fradragets loft skal fjernes.
- At der skal foretages en uddannelsesmæssig opkvalificering og autorisation af faggrupper med henblik på opgaveglidning set i lyset af lægemangel (fx optikere, audiologer mfl.).

# Klinisk forskning

---

## Anbefaling 3

Vi skal tiltrække markant flere kliniske forsøg til Danmark

---

### Konkurrencedygtige priser for klinisk forskning

Danmark er overordnet set et særdeles attraktivt land at bedrive klinisk forskning i. Der tiltrækkes mange forsøg til landet, og vi er pr. capita i den absolutte europæiske top<sup>3</sup>.

Denne plads er imidlertid ikke givet, idet mange faktorer gør sig gældende, når der udføres kliniske forsøg. Her er Danmark mindre konkurrencedygtig. Det gælder ikke mindst pris og sikring af optimale betingelser for den praktiske gennemførelse af de pågældende forsøg.

Danske Regioner har i 2017 indført en overhead svarende til omtrent 22 pct., der er lagt oven i de eksisterende priser for forsøgene. Det kan medføre, at flere virksomheder vælger at placere deres forsøg i lande med mere konkurrencedygtige omkostninger, hvilket er u hensigtsmæssigt for Danmark som life science nation. Endvidere fremgår det ikke, hvorvidt priserne er omkostningsægte. Foruden prissætning er det afgørende, at der pågår et tillidsfuldt samarbejde mellem erhvervsliv og det offentlige i forbindelse med bl.a. udvikling af nye produkter.

Vi kan ikke ændre på befolkningens størrelse, men vi kan sikre muligheden for at centralisere de kliniske forsøg på de større hospitaler. Det vil lette den praktiske gennemførelse af de kliniske forsøg, optimere ressourceanvendelsen samt føre til en højere og mere ensartet standard. Måske kunne der være én godkendelsesorganisation, som godkender en klinisk protokol - i dag er det både Lægemiddelstyrelsen og Etisk Komité, der skal stå for godkendelsen.

---

<sup>3</sup> Tiltrækning af kliniske forsøg – analyse af danske rammevilkår i et internationalt perspektiv – Erhvervsministeriet, februar 2020



Hertil er det helt centralt, at der sikres en ensartet fortolkning af GDPR-regler på tværs af regionerne, så virksomheder ikke oplever forskellig praksis mellem regionerne, der kan medføre unødige forsinkelser.

Dansk Erhverv mener:

- At priserne på kliniske forsøg skal gennemses med henblik på, at de som minimum skal være omkostningsægte, og gerne konkurrencedygtige, så vi kan tiltrække endnu flere forsøg. Hertil er det oplagt, at de samlede omkostninger for gennemførelse af kliniske forsøg løbende bliver benchmarket med de lande, som vi normalt konkurrerer med ift. tiltrækning af kliniske forsøg (herunder Belgien, Holland og Schweiz).
- At der skal udarbejdes en national strategi for klinisk forskning.
- At der skal indføres stærke incitamentter til at indgå i forsøg: Hospitalsafdelinger skal belønnes.
- At der skal ske en ensretning af fortolkning af GDPR-regler på tværs af regionerne.
- At der bør ske en igangsætning af pilotprojekter inden for klinisk forskning med særlig fokus på digitalisering og decentralisering.
- At der skal følges op med forsøgsordningen vedr. virtuelle kliniske forsøg.
- At det offentlige-private forskningssamarbejde skal styrkes gennem initiativer såsom flere erhvervs-ph.d'er, reform af tech-trans kontorerne, og at offentlige forskningsfaciliteter stilles til rådighed for privat forskning uden for normal arbejdstid til en omkostningsægte pris. Dette vil styrke det offentlige-private samarbejde på forskningsområdet og vil gøre det lettere for fx nyuddannede kandidater fra universiteterne at bruge deres erfaring hos private virksomheder, fordi der er tale om de samme instrumenter.

# Iværksætter

---

## Anbefaling 4

### Danmark skal være brændpunkt for udvikling af fremtidens life science virksomheder

---

Nyopstartede life science virksomheder står som udgangspunkt overfor en lang og omkostningstung periode med produktudvikling, før deres produkter kan markedsføres. Siden 2013 har der været en begrænsning af selskabers muligheder for underskudsmodregning, således at de første 7,5 mio. kr. altid kan modregnes i positiv skattepligtig indkomst, og det resterende underskud højst kan nedbringe den resterende indkomst med 60%. En fuld underskudsmodregning vil medføre et enklere og lettere skattesystem med mindre administration og gøre det mere attraktivt at investere i forsknings- og udviklingsaktiviteter, som er afgørende for life science virksomheder.

Det er en generel udfordring, at der mangler risikovillig kapital på life science området i Danmark. Det medfører, at mange start ups ikke har adgang til den fornødne kapital til at indgå i udviklingsprojekter. Den høje risiko og lange udviklingsfase medfører, at mange investorer placerer deres midler i mere sikre projekter uden for life science branchen, hvilket også er en stor udfordring.

Der bør derfor sikres konkurrencedygtig aktieindkomstbeskatning. Med en lavere aktieindkomstbeskatning vil det blive langt mere attraktivt at investere i nystartede danske virksomheder, ligesom det vil skabe mere likviditet i markedet. Dette vil tiltrække både danske og udenlandske investorer, som står klar til at finansiere innovation og forretningsudvikling i virksomheder med potentiale for højvækst.

Et helt centralt element for life science branchens udviklingsmuligheder er muligheden for at løfte idéer fra universiteterne ud i eksisterende og kommende virksomheder. Dette er generelt en udfordring, idet reglerne omkring teknologioverførsel fra universiteterne tolkes for restriktivt på mange tech-transkontorer, hvorfor det bliver for vanskeligt for forskere eller virksomheder at videreudvikle opdagelser til konkrete produkter, hvorfor mange projekter aldrig realiseres.

#### Dansk Erhverv foreslår:

- At der indføres fuld underskudsmodregning, så det bliver mere attraktivt og mindre usikkert at investere i unge danske virksomheder.
- At der indføres en flad internationalt konkurrencedygtig aktieindkomstbeskatning på 27 pct.
- At rammerne for tech-trans skal efterses, så det bliver markant nemmere at foretage teknologioverførsler fra universiteterne.
- At universiteterne belønnes for antallet af spin-outs.
- At Vækstfonden skal tilføres midler til en life science-fond, der både skal lave seed- og ventureinvesteringer.
- At der fra statslig side skal tages initiativ til at samle offentlige og private parter med henblik på opførelse af et område som Kendall Square i Danmark.

#### **Kendall Square**

Kendall Square er et område i Boston, hvor over 250 biotekvirksomheder har hovedkvarter. Området er det globale centrum for udvikling inden for biotek, og staten Massachusetts har investeret markant i fysiske rammer såvel som i venturekapital til biotekselskaber. Det har medført, at området i dag er førende inden for biotek, og mange af de lægemidler, der lanceres, kan spores tilbage til Kendall Square.

En dansk udgave vil kunne medføre markant øget aktivitet i branchen, nye behandlinger og mange nye arbejdspladser.

# Sundhedsdata

---

## Anbefaling 5 Bedre brug af sundhedsdata

---

### **Bedre brug af danske sundhedsdata og sundhedsdata som dansk styrkeposition**

Danske sundhedsdata er i verdensklasse, fordi datakvaliteten er tårnhøj. Data udgør en kæmpe værdi, ikke mindst for patienterne. Danske sundhedsdata redder liv.

Desværre er vi slet ikke gode nok til at drage den fulde nytte af vores sundhedsdata.

Life science er en vigtig styrkeposition for Danmark, det er vores største vareeksportgruppe, branchens fodaftryk er betydeligt, og sundhedsdata er et meget væsentligt rammevilkår for vores branche og for evnen til at fastholde og styrke væksttrejsen for dansk life science.

Desværre taber vi i Danmark terræn på sundhedsdataområdet, mens andre lande bliver bedre til at bruge og brande deres sundhedsdata.

Dansk Erhverv mener:

- At der skal laves en National Strategi for Sundhedsdata, som fastlægger den overordnede politiske vision for området, der giver et klart politisk mandat, som favner både det sundheds- og erhvervspolitiske.
- At der skal laves én national sundhedsdatainfrastruktur for hele sundhedsvæsenet og systemunderstøttelse, der tillader datadeling på tværs af sektorer. En national struktur skal gøre det muligt at hente data fra forskellige datakilder via samme platform, som kan trække på primære såvel som sekundære data.
- At der skal være en forenklet regulatorisk adgang til sundhedsdata og en ensartet fortolkning på tværs af kommuner, regioner og stat, som skal overholde et service-mål, gerne på sigt med en max godkendelsestid på 14 dage. Det indebærer bl.a. en

national vejledning for GDPR i forskning. Samtidig bør den nye nationale infrastruktur også have funktion af godkendelsesorgan for al brug af sundhedsdata til forskning/innovation og tilbyde teknisk og juridisk rådgivning.

- At Danmark skal være europæisk spydspids for sundhedsdata, da bedre brug af sundhedsdata er en vigtig forudsætning for life science branchens fortsatte vækst og succes i Danmark. Vores internationale styrkeposition betyder bl.a. også, at vi skal opprioritere den danske interessevaretagelse i forhold til et kommende European Health Data Space.
- At hvis sagsbehandlingstiderne skal forkortes, og processerne omkring ansøgning om adgang til data skal moderniseres og ensrettes, kræver det et markant løft af eksisterende kompetencer og tilførsel af ressourcer (juridisk, digitalt osv.). Det kræver både løft af relevante uddannelser, flere medarbejdere og bedre processtyring og ledelse i adgangsgivende organer og styrket uddannelse i bl.a. digitale kompetencer for sundhedspersonale.
- At der laves en ny national strategi for personlig medicin med fokus på at styrke den kliniske implementering.
- At det offentlige skal tilstræbe at stille også våde sundhedsdata (eksempelvis vævsprøver) til rådighed for den forskende life science branche i Danmark. I udviklingen af løsninger bør det offentlige generelt stille sig selv under de samme vilkår og regler som private udviklere af tilsvarende løsninger for ikke at skabe konkurrenceforvridning.

# Hjemmemarked

---

## Anbefaling 6

Det skal være sundhedsvæsenets adelsmærke at tilbyde de mest innovative behandlinger

## Anbefaling 7

Bedre anerkendelse af værdien af sundhedsinvesteringer

---

## Det danske sundhedsvæsen som udstillingsvindue

Det offentlige er den klart største aftager af nye innovative life science produkter. På den måde er den offentlige efterspørgsel også med til at drive udbuddet af produkter. Den offentlige sektor som innovativ og intelligent indkøber er derfor vigtig for, at danske life science virksomheder kan sælge, og medicinvirksomheder kan udvikle nye produkter/løsninger. Det danske hjemmemarked kan fungere som et udstillingsvindue for innovative life science løsninger.

Muligheden for at anvende sundhedsvæsenet som udstillingsvindue er afgørende, når danske virksomheder i forbindelse med eksport kan fremvise effekt og funktionalitet af deres produkter, idet der på flere eksportmarkeder skeles til erfaringer fra det danske hjemmemarked, herunder tilskudsstatus og anvendelse. Hertil investerer udenlandske virksomheder massivt i Danmark i bl.a. klinisk forskning samt inkubationsmiljøer og opkøb af start ups. Det bør derfor være sundhedsvæsenets adelsmærke, at vi ibrugtager de mest innovative produkter til gavn for patientbehandlingen.

Dansk Erhverv foreslår, at regionerne anvender totalomkostningsprincipper i forbindelse med indkøb og tilskud. Det kan være en driver for innovation og sikre kvalitetsprodukter, som gør Danmark til et foregangsland for ibrugtagning af ny teknologi, hvilket også kan sikre flere udenlandske investeringer i Danmark. Endvidere bør det danske sundhedsvæsen gradvist implementere principper i værdibaseret sundhed. Værdibaseret sundhed handler om at

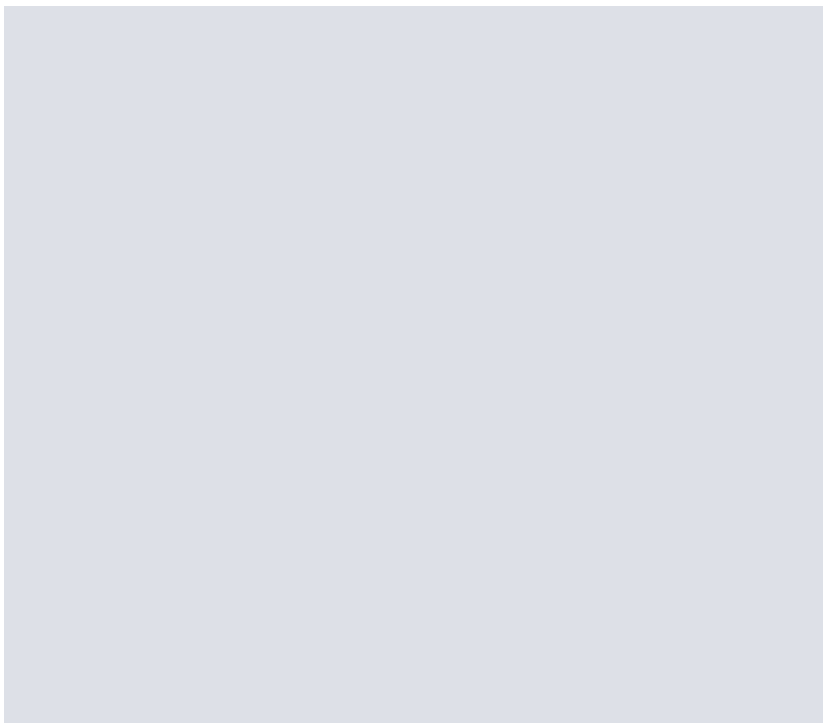
sætte kvaliteten i patientbehandlingen i fokus bl.a. ved at sikre, at man i sundhedsvæsnets strukturer, incitament og aftaler har fokus på at understøtte kvalitet for patienten (have patienten i centrum). Herved kan sundhedsvæsnets produktivitet forhøjes markant. I forlængelse heraf bør afledte effekter, herunder særligt produktivitetsgevinster, også inkluderes, når det offentlige indkøber, giver tilskud eller vurderer nye, innovative produkter/ løsninger.

I forbindelse med, at personlig medicin og medicin mod sjældne sygdomme bliver mere anvendt, vil fremtidens behandlinger som udgangspunkt blive målrettet mere snævre patientgrupper og sygdomme. Det medfører, at det kræver nye modeller for samarbejde, fx via diagnostiske kits for vurderingen af mulighed for behandling af en speciel sygdom af nye lægemidler og behandlingsmodeller. Der vil oftest være tale om meget små patientgrupper, hvorfor de normale metoder til vurdering af behandlingseffekten kan være utilstrækkelige.

Dansk Erhverv mener:

- At det skal være sundhedsvæsnets adelsmærke, at vi tilbyder de mest innovative produkter til danske patienter.
- At totalomkostningsprincipper og funktionsudbud bliver grundlag for indkøb i det offentlige sundhedsvæsen.
- At indkøb af medicinsk udstyr i højere grad samtænkes med den efterfølgende drift, og at udbuddene i højere grad får karakter af længerevarende samarbejder.
- At værdien af sundhed indgår som fagligt kriterium, når det offentlige indkøber og giver tilskud, og at der implementeres en økonomisk regnemodel for værdien af sundhed.
- At sagsbehandlingstiderne i Lægemiddelstyrelsen og Medicinrådet nedbringes markant, at der udarbejdes partnerskabsmodeller for risikodeling ved ibrugtagning af ny medicin, og at sidstnævnte i højere grad accepterer EMA's faglige vurderinger af effekt og toksicitet ifm. revurderingssager.
- At der skal udarbejdes en incitamentsstruktur for sundhedsvæsnets til at indtænke økonomiske gevinster i andre sektorer.
- At der skal åbnes for mere innovative prisaftaler, herunder særligt konfidentielle rabataftaler ift. medicintilskud.
- At der skal ske en øget brug af digitale løsninger til at imødekomme mangel på hænder i sundhedsvæsenet, og at opgaveglidningen skal øges.
- At der indføres mere fleksible modeller for vurdering af lægemidler målrettet sjældne sygdomme
- At der sikres bedre adgang til og brug af diagnostiske teknologier til forebyggelse, tidlig opsporing og udredning i såvel akutberedskabet som almen praksis.
- At det offentlige principielt ikke skal udføre opgaver eller innovere på områder, som der allerede er et privat marked for. I stedet skal det offentlige sundhedsvæsen tilstræbe at indgå i partnerskaber med private leverandører, hvis der er behov

for, at en eksisterende løsning tilpasses eller innoveres for at passe ind i den offentlige opgaveløsning.





# Internationalt

---

## Anbefaling 8

Danmark skal i koordination med erhvervslivet arbejde for at sikre markedsadgangen for danske virksomheder på lokale markeder og samtidig anvende vores position i internationale organisationer og fora til at fremme branchens markedsadgang og -vilkår.

---

De danske life science virksomheder har et stort behov for det offentlige i forbindelse med markedsadgang på eksportmarkederne. Det drejer sig både om forøget myndighedssamarbejde, markedsføring samt strategiske erhvervsfremstød.

Markedsadgangen er helt central for life science virksomheder, og her er det helt oplagt, at man fra dansk side opruster sundhedsdiplomatiet – både på de lokale markeder og i internationale fora.

For så vidt angår eksportfremstød er der allerede fra offentlig side gjort meget, og det er vigtigt fortsat at have det store fokus på at indtænke life science i kommende officielle erhvervsfremstød.

Myndighedssamarbejdet spiller en vigtig rolle, både internt mellem danske myndigheder, og når danske myndigheder indgår strategiske samarbejder med udenlandske sundhedsmyndigheder om opkvalificering, hvor særligt Lægemiddelstyrelsens internationale samarbejder spiller en væsentlig rolle ift. opkvalificering af udenlandske lægemiddelstyrelser.

I Danmark er det eksempelvis oplagt, at der samarbejdes på tværs omkring bedre adgang til sundhedsdata, hvor de offentlige myndigheder bør samarbejde om bedre anvendelse af vores sundhedsdata.

På det internationale område er det oplagt, at Danmark markant opruster interessevaretagelsen på områder, som er centrale for den danske life science branche. Det kan eksempelvis dreje sig om sundhedspolitik i WHO og handelspolitik i WTO og EU. Med en styrket indsats vil man fra statslig side kunne hjælpe virksomhederne markant.

## Strategi for eksport af velfærdsteknologi

Velfærdsteknologi har potentialet til at kunne blive en eksportsucces på linje med dansk life science, hvis vi formår at udnytte den styrkeposition, det er, at vi har et fintmasket og veludbygget velfærdssamfund. Der bruges hvert år godt 100 mia. kroner på velfærd overfor ældre og på det specialiserede socialområde, der sammen med det regionale sundhedsvæsen udgør ryggraden i velfærdssamfundet. Den demografiske udvikling lægger et stort pres på vores velfærdssamfund, som vi kan løse ved hjælp af ny teknologi til gavn for velfærden såvel som velstanden.

Life science branchens kæmpe eksportsucces bør kunne overføres til velfærdsteknologi, hvis vi formår at adoptere nogle af de parametre, som har gjort den danske life science branche til et buldrende vækstlokomotiv.

En række udfordringer står i vejen for udvikling af velfærdsteknologi som eksporterhverv i Danmark. Udfordringerne kan kort opsummeres til at udgøre manglende incitamenter til at investere i velfærdsløsninger og kvalitet i kombination med et manglende innovationskredsløb på velfærdsområdet. Disse udfordringer bør adresseres i en ny strategi for eksport af velfærdsteknologi.

Dansk Erhverv ønsker:

- At der sker en markant tilførsel af midler til tidlig interessevaretagelse i EU og øvrige over- og mellemstatslige samarbejder, eksempelvis WHO.
- At der udarbejdes en strategi for eksport af velfærdsteknologi.
- At der sker en tidligere dialog mellem Udenrigsministeriet og erhvervslivet, når der skal ansættes nye sektoreksperter.