

Er du klar til Brexit?



Indhold

Introduktion	3
Varernes frie bevægelighed	4
Transport	4
Finansielle tjenester og forsikringer	5
Personale og uddannelse	5
Kontrakter	5
Intellectuelle ejendomsrettigheder og certificeringer	6
Skat og moms	6
Erhvervsret	6
REACH	6
Brexit-tjeklisten	7

Introduktion

Den 30. marts 2019 forlader Storbritannien (UK) alt andet lige EU. Der er mulighed for, at der vil være en overgangsperiode (transitionsperiode), der reelt vil udsætte udtrædelsen til udløbet af overgangsperioden (i skrivende stund sat til 31. december 2020). Hvis en sådan overgangsperiode kommer på plads, vil UK være sat uden for politisk indflydelse i EU-systemet, men alle andre forhold vil som udgangspunkt forblive, som de er i dag, henover overgangsperioden – det vil i effekt sige fuldt medlemskab af Toldunionen og det indre marked. Efter overgangsperioden vil UK blive et tredjeland.

UK kan altså enten blive et tredjeland allerede den 30. marts 2019, hvis der ikke kommer en aftale om en overgangsperiode på plads, eller den 1. januar 2021, hvis der ikke indgås en frihandelsaftale inden. Hvis ikke disse aftaler kommer på plads, inden UK bliver et tredjeland, vil al handel med UK foregå via WTO-regimet – det såkaldte "no deal"-scenarie.



Virksomheder i Danmark og resten af Europa bør praktisere rettidig omhu ved at forberede sig på et "no deal"-scenarie.

Hvorvidt det er muligt at forhandle en frihandelsaftale mellem EU-27 og UK inden 1. januar 2021 er usikkert, men det bliver ikke inden den 30. marts 2019, hvorfor man arbejder på at sikre en overgangsperiode.

Ingen kan i sagens natur vide præcist, hvad der kommer til at ske, men det er i stigende grad klart, at virksomheder i

Danmark og resten af Europa bør praktisere rettidig omhu ved at forberede sig på et "no deal"-scenarie. Hver enkelt virksomhed må naturligvis overveje deres risikovillighed, og hvor udsatte de er i forhold til deres aktiviteter i og med UK, men overordnet set er anbefalingen fra Dansk Erhverv, at man skal håbe på det bedste, men forberede sig på det værste.

Brexit-tjeklisten er tænkt som inspiration til, hvor virksomheder kan have behov for at ændre deres set-up ift. deres aktiviteter i og med UK. Der er ikke tale om specifik juridisk rådgivning, men derimod inspiration til, hvilke overvejelser man som virksomhed med fordel kan gøre sig. Listen er særligt rettet mod varekøbere og -sælgere, men flere virksomheder kan finde inspiration i listen.

Brugen af ordet Brexit i den resterende del af dokumentet skal forstås som den situation, der opstår, når UK forlader det indre marked – enten den 30. marts 2019 eller ved udløbet af overgangsperioden. Udgangspunktet for listen er et Brexit uden en aftale – altså "no-deal"-scenariet.

Kontakt

Lasse Hamilton Heidemann
EU-chef, Dansk Erhverv

lhh@danskerhverv.dk
+45 3374 6595

Brexit-tjekliste for virksomheder

Ved hjælp af denne tjekliste får du svar på 18 spørgsmål, som en virksomhed bør overveje i lyset af Brexit. Selve listen er frit oversat og tilpasset fra Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK) af Dansk Erhverv og benyttes med DIHK's tilladelse.

Varernes fri bevægelighed

Efter Brexit vil varer mellem EU og UK kunne bevæge sig, som det sker i dag ift. tredjelande. Det betyder i effekt, at EU's toldkodeks, nationale og europæiske import- og eksportregler vil skulle respekteres. Følgende vil det blive nødvendigt at udarbejde tolddeklarationer, og, hvor det er krævet, at ansøge om eksport/importtilladelser. Ud over det vil der også skulle opkræves relevante toldtariffer.

Hvis der kan forhandles en frihandelsaftale på plads mellem UK og EU, kan der muligvis være undtagelser eller nedsættelse af tariffer på en række områder. For at sikre sådanne nedsatte tariffer vil virksomhederne dog fremover skulle afdække den præferentielle oprindelse – altså afdække og dokumentere, hvilke lande varerne kommer fra eller eventuelt ansøge om dokumentation for at kunne bevise varernes oprindelse.

Når UK forlader EU, vil landet desuden kunne skabe sine egne regler for produkter, som afviger fra reglerne i det indre marked (eksempelvis for produktsikkerhed, mærkningsregler, sundhed, osv.). Sådanne ændringer vil kunne kræve gen-testning, certificering, ommærkning, og det vil væsentligt fordyre samhandelen. [Se punkt 1-3 i tjeklisten →](#)

Transport

Efter Brexit mister UK adgangen til Single European Sky. For at kunne fortsætte med at flyve ind i EU vil der skulle indgås nye aftaler. Der vil desuden skulle indgås aftaler med andre tredjelande, som EU allerede har aftaler med – eksempelvis vil der skulle indgås en aftale mellem USA og UK, som falder ud af EU/USA-aftalen EU Open Sky Agreement.

Ifølge de europæiske cabotageregler må kun logistikvirksomheder, der er etableret inden for EU, levere varer inden for EU uden yderligere tilladelser.

[Se punkt 4-5 i tjeklisten →](#)

Når UK forlader EU, vil landet desuden kunne skabe sine egne regler for produkter, som afviger fra reglerne i det indre marked, eksempelvis for produktsikkerhed, mærkningsregler, sundhed, osv.

Finansielle tjenester og forsikringer

Omkring 90% af derivater, der handles i Euro, særligt rentederivater og valuta-swaps, handles fra London. Efter Brexit vil britiske banker blive påkrævet at stille væsentlig højere sikkerhed for deres risiko, når transaktioner foregår via clearingcentraler (Clearing Houses).

Bankerne vil skulle binde flere midler, hvilket medfører mindre til udlån og forhøjede omkostninger for virksomheder ved låntagning.

En ny aftale om investorbekyttelse

For danske investorer kommer Brexit til at betyde en fjernelse af beskyttelsen for investorer i UK under EU-lovgivningen. Denne beskyttelse inkluderer ikke-diskrimination, garantier for markedsadgang og forbud mod restriktioner i den frie bevægelighed for kapital og betalinger.

Udover det er der ikke en bilateral aftale om investorbekyttelse mellem Danmark og UK, hvilket ellers kunne tilbyde lignende beskyttelse.

Tjek forsikringerne

Britiske forsikringselskaber vil ikke længere være underlagt Solvens II-direktivet, det europæiske kontrolsystem for forsikringer, for services der leveres inden for EU, da de falder ud af reglerne for såkaldt "EU-passporting" og derfor er at betragte som værende etableret i et tredjeland. Forsikringsformidlingsdirektivet og forsikringsdistributionsdirektivet (i Danmark implementeret ved lov om forsikringsformidling fra 1. oktober 2018) vil heller ikke gælde for britiske selskaber, og de vil ikke længere kunne deltage i den såkaldte notifikationsprocedure.

Alternativer til britiske revisorer

Efter Brexit vil personer, der er anerkendt af UK som revisorer (auditors) være at betragte som tredjelandsrevisorer og ikke længere godkendt revisorer i den forstand, at de falder uden for Direktivet om lovpligtig revision af årsregnskaber og konsoliderede regnskaber (Statutory Audit Directive).

[Se punkt 6-9 i tjeklisten →](#)

Personale og uddannelse

Fri bevægelighed for personer er en af de fire grundlæggende friheder inden for EU. EU-borgere kan arbejde i UK uden en opholdstilladelse eller arbejdstilladelse. EU-borgere, der bor i UK ved det formelle exit den 30. marts 2019, vil have ret til at blive boende permanent og desuden have ret til sundhedsydelse, socialydelse og pensioner. Det er ikke på nuværende tidspunkt klart, om disse rettigheder også vil gælde for EU-borgere, der begynder med at arbejde i UK efter den dato.

Under Erasmus+ programmet tog 41% af VET (vocational education and training) studerende til UK i 2017. Uddannelsesinstitutioner i England, Wales, Skotland og Nordirland vil ikke længere kunne kvalificere sig til at modtage studerende under dette udvekslingsprogram, medmindre der indgås en specifik aftale om dette på EU-plan. Det samme gælder for Erasmusprogrammet. [Se punkt 10 i tjeklisten →](#)

Kontrakter

I forhold til nye kontrakter bør virksomheder tage højde for, at Brexit kan påvirke de kontraktuelle forhold, som man indgår i – særligt i forhold til mulige nye tariffer og valutaudsving. Parterne i kommende aftaler kan minimere denne usikkerhed ved at indgå specifikke aftaler på dette område eller åbne for kontraktændringsklausuler. En anden mulighed er at indgå kortere kontrakter, så de præcise implikationer af Brexit bedre kan vurderes, og der kan indgås aftaler, der svarer til de faktiske forhold.

Eksisterende kontrakter er mere problematiske. Hvis centrale forhold er ændret efter indgåelsen af kontrakten, og disse forhold gør opfyldelsen af kontrakten urimelig – så kan kontrakten i grelle situationer måske genforhandles. Hvorvidt sådanne forhold vil være til stede efter Brexit er usikkert på nuværende tidspunkt. For at undgå konflikter kan det derfor give mening at tilføje supplerende klausuler til eksisterende kontrakter, der tager højde for den risiko, som Brexit repræsenterer for begge parter. [Se punkt 11 i tjeklisten →](#)

Intellektuelle ejendomsrettigheder og certificeringer

Eksisterende intellektuelle ejendomsrettigheder kan blive problematiske efter Brexit, særligt EU-trademarks og "Community designs" (EF-design). Ansøgninger om beskyttelse kan efter Brexit ikke længere søges fra UK. For eksisterende EU Trademarks og "Community designs" er situationen på nuværende tidspunkt sådan, at der lægges op til, at beskyttelsen kan fortsættes i transitionsperioden og muligvis efter. For nye intellektuelle ejendomsrettigheder vil der efter Brexit skulle søges separat beskyttelse i UK.

CE-mærkning markerer, at det mærkede produkt overholder sikkerheds-, miljø- og sundhedsstandarder som defineret i europæisk lovgivning. Alle produkter, der placeres på markedet inden for EU, skal være CE-mærkede. En del virksomheder udfører ikke selv-certificering, selvom det tit er muligt, og køber derfor tests og certificeringer til deres overensstemmelseserklæring hos et akkrediteret testinstitut. Akkrediterede overensstemmelseserklæringer er desuden obligatoriske for en række særlige produktgrupper som eksempelvis medicinsk udstyr.

Efter Brexit vil britiske testinstitutter som udgangspunkt ikke kunne blive akkrediterede til at udføre tests, certificeringer eller overensstemmelseserklæringer, der er gyldige inden for EU. [Se punkt 12-14 i tjeklisten →](#)

Skat og moms

Det europæiske momssystem er i stor udstrækning harmoniseret i EU. Derved undgår man dobbeltbeskatning af grænseoverskridende vare- og tjenestehandler. Efter at have forladt EU vil Storbritannien ikke længere være forpligtet til at anvende direktivet for det fælles momssystem eller til at bruge de aftalte maksimums- og minimumsmomssatser. Storbritannien vil skulle betragtes som et tredjeland/ikke-EU-land i forhold til momsdirektivet. Derudover vil de ikke længere have indflydelse på den fremtidige udvikling af momssystemet.

Storbritannien har en lav selskabsskat på i øjeblikket 19% (fra 1. april 2020: 17%) og et stort netværk af bilaterale dobbeltbeskatningsaftaler. Moder/datterselskabsdirektivet gælder i dag for grænseoverskridende betalinger mellem koncernforbundne virksomheder. EU-direktivet fastlægger, at ingen kildeskat kan pålægges det betalende selskab, og at der ikke må være nogen minimumsbeskatning af modtager-selskabet. [Se punkt 15-16 i tjeklisten →](#)

Erhvervsret

Ifølge retspraksis fra den Europæiske Domstol (ECJ) angående etableringsfriheden skal britiske virksomheder, såsom Private Liability Companies (svarende til det danske A/S), som har deres administrative hovedkvarter i Danmark, anerkendes i Danmark som sådanne. Efter Brexit eller udløbet af transitionsperioden vil et sådant britisk selskab blive behandlet som en enkeltmandsvirksomhed. Dermed vil den begrænsede hæftelse ikke længere være gældende.

[Se punkt 17 i tjeklisten →](#)

REACH

Kemiske stoffer, der skal bruges eller sælges i det indre marked, skal ifølge REACH forordningen registreres fra det første ton om året. Mange af stofferne i EU er oprindeligt registreret fra producenter og importører i Storbritannien. Mange importører bruger serviceudbydere og konsulenter i Storbritannien til at udføre registreringen hos det Europæiske kemikalieagentur (ECHA). Efter Brexit vil det ikke længere være muligt, hvis Storbritannien ikke får en aftale med EU. Efter Storbritanniens udtræden skal virksomheder i Danmark sandsynligvis være mere opmærksomme på, om de stoffer, de bruger, har en gyldig REACH registrering.

[Se punkt 18 i tjeklisten →](#)

Storbritannien vil skulle betragtes som et tredjeland/ikke-EU-land i forhold til moms-direktivet.

18 SPØRGSMÅL

Brexit-listen

1. Toldprocedurer

Ja Nej

Vi har de nødvendige kompetencer i virksomheder til at udarbejde og administrere tolddeklarationer (F.eks. har vi eller har ansøgt om et EORI-nummer, brugerkonti til det elektroniske toldafregningssystem er sat op, osv).

Noter:

Vi har udarbejdet tolddeklarationer (anført tariffjerne i overensstemmelse med toldkoderne og udspecificeret toldprocedurerne for de relevante toldkoder i overensstemmelse med EU's regler.

Noter:

Vi har indhentet information om hvilke andre dokumenter, der kan være nødvendige for toldclearing (fakturaer, deklarationer for varernes værdi osv. for import).

Noter:

Vi kender de praktiske toldprocedurer og ved, hvad der skal leveres til hvilke toldmyndigheder og hvordan.

Noter:

Vi har overvejet, hvordan vores eksisterende værdikæder i UK kan fortsættes, og om der er behov for særlige toldprocedurer (udgående og indgående).

Noter:

Vi er opmærksomme på, at fulde toldtilladelser eller alternativt Carnet-proceduren skal bruges ved midlertidig brug af varer i UK.

Noter:

Vi er opmærksomme på muligheden for at bruge en ekstern serviceleverandør til at håndtere de overfor nævnte toldprocedurer.

Noter:

2. Forbud og restriktioner

Ja Nej

Vi er bekendte med EU's og Danmarks kontrolregime for forbudte varer og varer med restriktioner fra tredjelande (check af varen, check af modtageren, check af anvendelsen af varen osv.).

Noter:

Ift. tilladelser så er vi opmærksomme på, hvilke myndigheder der er ansvarlige for at modtage notifikationer eller udstede godkendelser af eksport/importvarer og eventuelle godkendelsesprocedurer ift. disse myndigheder. Vi er desuden opmærksomme på eventuelle krav om corporate compliance (nominering af en person, som er ansvarlig for eksport og for at udarbejde procedurerne for intern eksportkontrol). Vi er klar til, at britiske virksomheder ikke længere klassificeres som importører, efter at UK forlader EU, og at vi derfor efter det tidspunkt selv kan have notifikationsforpligtigheden, ift. varer der kommer fra UK.

Noter:

3. Toldtariffer og oprindelseslandsregler (Rules of Origin)

Ja Nej

Vi er opmærksomme på, at der kan komme toldtariffer på både import og eksportvarer, hvis ikke EU og UK indgår en frihandelsaftale.

Noter:

Hvis der kommer en frihandelsaftale, er vi klar til at benytte de nedsatte eller nultariffer, som aftalen indebærer. Vi er forberedte på at skulle dokumentere varernes oprindelse.

Noter:

Vi er opmærksomme på, at leverandørerklæringer (SD) og stående leverandørerklæringer (LSD) ikke længere kan udstedes til britiske virksomheder efter Brexit.

Noter:

Vi er opmærksomme på, at materialer (primær/råmaterialer) fra UK til videreforarbejdning i DK ikke længere tæller med i forhold til at etablere EU-oprindelseslandsstatus. I forhold til vores handel med andre tredjelande, (hvor EU har frihandelsaftaler), er vi opmærksomme på, at denne ændring kan betyde, at vi ikke kan toldfritages eller få nedsat told ift. disse lande (Sydkorea, Japan, Canada m.fl.) Vi har analyseret vores leverandørkæder med henblik på muligheden for at få disse materialer leveret fra et land inden for EU.

Noter:

4. Lufttransport

Ja Nej

Vi har den nødvendige information ift. forstyrrelser af planlagte flyvninger. Vi er også opmærksomme på, at nogle flyselskaber allerede inkluderer en "Brexit-klausul" i deres handelsvilkår, og at det følger af disse, at man kan miste sine billetter uden kompensation i tilfælde af Brexit.

Noter:

5. Landtransport

Ja Nej

Vi er forberedte på øgede administrative byrder ift. landtransporter. Der vil også være væsentligt længere ventetider ved havne i og grænseovergange til UK.

Noter:

Vi har overvejet behovet for at skifte til en britisk speditør.

Noter:

6. Finansielle tjenester

Ja Nej

Vi har undersøgt, hvordan de ovennævnte forhold kan påvirke vores virksomhed og har, hvis nødvendigt, justeret vores forretningsrelationer, så vi undgår problemer.

Noter:

7. En ny aftale om investorbeskyttelse

Ja Nej

Vi er opmærksomme på, at der ikke formelt vil være nogen garantier for markedsadgang eller forbud mod restriktioner på den frie bevægelighed for kapital eller betalinger i UK – i manglen af en aftale, der sikrer disse forhold.

Noter:

8. Tjek forsikringerne

Ja Nej

Vi har tjekket vores eksisterende forsikringskontrakter og sikret os, at de fortsat er gældende efter Brexit.

Noter:

Vi har overvejet at skifte til et forsikringsselskab inden for EU.

Noter:

9. Alternativer til britiske revisorer**Ja** **Nej**

Vi har overvejet at bruge andre revisorer (end britiske) for at minimere eventuelle negative konsekvenser. Vi har tjekket vores eksisterende forsikringskontrakter og sikret os, at de fortsat er gældende efter Brexit.

 Noter:

10. Civile rettigheder**Ja** **Nej**

Vi er opmærksomme på, at ophøret af den frie bevægelighed mellem UK og EU kan betyde, at der fremover skal sikres arbejds- og opholdstilladelser for vores medarbejdere.

 Noter:

Hvis vi jævnligt sender medarbejdere til UK, er vi opmærksomme på at indføre klausuler i vores nye kontrakter, der dækker de øgede omkostninger efter Brexit.

 Noter:

Vi har taget højde for, at der efter Brexit kan blive krævet visum for, at vores medarbejdere kan komme ind i UK.

 Noter:

11. Tjek nye og eksisterende kontrakter**Ja** **Nej**

Nye og eksisterende kontrakter er grundigt vurderede for den risiko, som Brexit indebærer for vores virksomhed.

 Noter:

12. Beskyttelse af rettigheder**Ja** **Nej**

Vi er opmærksomme på, at IPR-beskyttelse vil skulle indhentes separat for UK efter Brexit. (Det vil sige indhentes nationalt i UK eller via IR-trademarks).

 Noter:

13. CE-mærkning**Ja** **Nej**

Som udgangspunkt er det producenten, der skal CE-mærke. Hvis vi markedsfører produkter inden for EU, som er CE-mærket i UK, så er vi opmærksomme på, at vi vil skulle ændre vores overensstemmelseserklæringer og eventuelt gennemføre ny testning og certificering af disse produkter. Desuden er man sidestillet med en fabrikant, hvis man importerer i eget navn/mærke. Hvilket betyder et udvidet og mere omfattende ansvar og større krav til dokumentation.

 Noter:

14. Produktstandarder**Ja** **Nej**

Vi har klargjort, hvem der skal bære omkostningerne for testning og certificering i vores kontrakter med samarbejdspartnere. Vi har sikret både nye og eksisterende kontrakter og har en klar ansvarsfordeling på dette område.

 Noter:

15. Importomsætningsskat**Ja** **Nej**

Vi er ekstra opmærksomme på dokumentationskravene og på at sikre et korrekt skattemæssigt billede af vores varers bevægelser ifm. omsætningsskatteopgørelsen.

 Noter:

Vi er opmærksomme på, at leveringer fra Danmark til Storbritannien vil være skatteundtagne eksport leveringer i fremtiden, og at der skal betales (fratrækkelig) importomsætningsskat på import fra Storbritannien. Dette forventes at øge vores omkostninger. Andre oprindelsesgarantier vil være gældende. Britiske virksomheder vil nu skulle ansøge om at få momsfradrag på dansk.

 Noter:

Vi er opmærksomme på, at virksomhedsstatus ikke længere kan bevises med vores CVR-nummer, når vi leverer tjenesteydelser.

 Noter:

16. Indkomstskat**Ja Nej**

Vi anerkender, at det ikke længere vil være muligt at udføre skattefri grænseoverskridende skatteneutrale fusioner.

 Noter:

Vi anerkender, at vi ikke længere kan benytte EU-skattedirektivet på koncerninterne forhold mellem DK og UK, men at vi skal forholde os til DK-UK DBO og intern ret.

 Noter:

17. Aktieselskaber**Ja Nej**

Vores virksomhed arbejder på at finde alternativer, inden det er for sent. Vi er opmærksomme på, at det er muligt at sammenlægge et britisk Liability Company med dets administrative hovedkvarter i Danmark med en dansk juridisk enhed, såsom et aktieselskab. Derved vil rettighederne og pligterne fra den britiske virksomhed blive overført til aktieselskabet. Derudover kan besiddelser fra et Limited Company overføres til en dansk virksomhed, og/eller den britiske virksomhed kan lukkes ned.

 Noter:

Vores virksomhed har undersøgt, om vi har forretningsforbindelser med et eller flere britiske Liability Companies med administrativt hovedkvarter i Danmark og er i kontakt med dem, hvor det er relevant.

 Noter:

18. REACH**Ja Nej**

Vi har identificeret de stoffer, vi køber, som er/var registreret af virksomheder fra Storbritannien.

 Noter:

Vi er opmærksomme på, at vi med jævne mellemrum skal tjekke, om registreringerne af disse stoffer fortsat er gyldig.

 Noter: